



▲ Parkingware is leverancier van het kentekenherkenningssysteem op de parkeerterreinen rond Schiphol. Foto: Archief GPD/Harmen de Jong

Drents bedrijf slaat vleugels uit naar Bangladesh en New York

INTERVIEW GERARD SPIN

- Bedrijf uit Gieterveen opent kantoor in New York
- Ontwikkeling kentekenregistratie naar Bangladesh

Door Henk Wollerich

Gieterveen/New York/Dhaka Parkingware in Gieterveen slaat de vleugels uit naar Bangladesh en New York. Dat lijkt goed nieuws, maar helemaal van harte gaat het niet. "Wij zijn een puur Drents bedrijf en blijven met het hoofdkantoor ook in Gieterveen zitten. Maar we hebben en krijgen hier niet de mogelijkheden om door te groeien", zegt directeur en oprichter Gerard Spin.

Dat zit zo: het in kentekenregistratie gespecialiseerde bedrijf is sterk afhankelijk van de inbreng van hard- en softwareontwikkelaars. "We staan voor innovatie en leunen daar zwaar op." Een deel van de specialisten komt bij Parkingware terecht via een afstudeerstage. Vanuit het Samenwerkingsverband Noord-Nederland (SNN) wordt hiervoor subsidie verstrekt. Een aantal keren beviel de student zo goed dat die een opdrachtje voor het bedrijf uitvoerde of na het afstuderen zelfs een vaste aanstelling kreeg. Dit had ingrijpende consequenties omdat Parkingware de bijdrage van SNN kwijt raakte. "We kunnen zo niet verder. De salariskosten zijn zo hoog dat we hieraan bij wijze van spreken ten gronde dreigen te gaan", aldus Spin.

De directeur zegt lang tegen het besluit aan te hebben gehangen, maar heeft de knoop nu doorgemaakt. "We gaan de ontwikkelingsafdeling overbrengen naar Bangladesh, waar een programmeur 5 dollar per dag kost. Voor één Drents salaris kan ik in Bangladesh twintig mensen inzetten." Eigenlijk is Spin zeer ontstemd over het feit dat hem de subsidie wordt onttrokken op het moment dat hij 'een getalenteerde jongeling' in dienst neemt. De bezwaren die hij bij SNN had ingediend vonden echter geen gehoor.

De overstek over de oceaan naar New York, waar in maart een klein kantoor wordt geopend in het Friesland House, heeft een andere reden. Parkingware hoopt in de Verenigde Staten vastere voet aan de grond te krijgen. De markt voor kentekenregistratie groeit er enorm snel. "Eigenlijk lopen we al een beetje achteraan. De grote spelers zijn er al actief, maar willen we mee dan is het *now or never*."

Van een noodsprong wil Spin niet horen. "Dat is absoluut niet aan de orde. We draaien niet goed, maar ook niet slecht. Het is echter wel zo dat we al jaren vast zitten op een bepaald niveau." De behoefte aan de kenteken-systemen die het bedrijf voor parkeergarages en -terreinen maakt, groeit nog steeds. "Mobiliteit begint en eindigt met parkeren. Verhuurders van betaalde plaatsen willen een automobilist het liefst al vangen op het moment dat hij op reis gaat. Fraude en veiligheid worden ook steeds belangrijker daarbij."

@ henk.wollerich@dvh.nl



Productie en ontwikkeling

Wereldwijd zijn er zo'n vijftig specialisten actief op de markt waarin ook Parkingware zich beweegt. Het bedrijf onderscheidt zich omdat het zowel productie als de ontwikkeling doet. Parkingware laat de halffabricaten in elkaar zetten bij het werkvoorzieningschap Wedeka in Veendam. In Gieterveen wordt het eindproduct gemaakt. "Dat werkt perfect", aldus Spin. Bij het bedrijf werken tien mensen van wie zeven als ontwikkelaar. Parkingware is leverancier van het kentekenherkenningssysteem op de parkeerterreinen op Schiphol.

▲ Directeur Gerard Spin (links) van Parkingware. Het bedrijf brengt de ontwikkelingsafdeling over naar Bangladesh.

”
Voor één Drents salaris kan ik in Bangladesh twintig mensen inzetten